

№ 12471/IBA от 30.04.2026

**Коммерческое предложение
по обучению
для компании «»**

По теме:

**«РАЗВИТИЕ НАВЫКОВ
ИНИЦИАТИВНОСТИ»**

От ИП International Business Academy

2026

International Business Academy благодарит Вас за внимание к нашей компании и предлагает ознакомиться с коммерческим предложением по организации и проведению семинара

Наши конкурентные преимущества:

- **Индивидуальная разработка программ под заказ**
- **Mini ассесмент + отчет (по договорённости с клиентом)**
- **Большой выбор тренеров**
- **Персональный менеджер, курирующий проект**
- **Посттренинговая поддержка 6 месяцев**
- **Программы лояльности для постоянных клиентов**
- **Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана**
- **Обучение в рамках международных стандартов**

УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА:

Е-mail: info@iba.kz

Сайт: <http://www.iba.kz/> Телефон и WhatsApp: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Шашкина д. 24 БЦ К Plaza (уг. проспекта Аль-Фараби) офис 1

ИП International Business Academy приглашает Вас принять участие в обучении по теме: "Развитие навыков инициативности".

Стоимость обучения: 296500 тенге без НДС. Цена на 2027 год с учетом индексации 10% составит 326150 тенге без НДС.

*Компания ИП International Business Academy с 2026 года работает на общеустановленном режиме налогообложения с НДС.

*НДС 16% будет добавлен в счет на оплату.

Место проведения: очно территория Поставщика/ онлайн платформа ZOOM

Даты проведения:

Алматы:

16-17 марта 2026

29-30 июня 2026

7-8 сентября 2026

1-2 марта 2027

19-20 мая 2027

30-31 августа 2027

11-12 января 2028

16-17 марта 2028

22-23 мая 2028

Онлайн:

9-10 декабря 2025

2-3 марта 2026

29-30 июня 2026

3-4 мая 2027

15-16 июля 2027

4-5 апреля 2028

13-14 июня 2028

* даты требуют дополнительного согласования

Продолжительность: 16 академических часов

Время: с 10:00 до 17:30.

Количество участников: 1 человек

В стоимость обучения входит: обучение, комплект эксклюзивных обучающих материалов,

блокнот, ручка, сертификат International Business Academy, посттренинговая поддержка (6 месяцев), 2 кофе-брейка в каждый день занятий (при условии, что обучение очное).

Просим заключить договор заранее как минимум за 1-2 месяца до начала обучения и забронировать даты с тренером.

Исполнитель: Батухтина Н.Е



Информация о компании.

International Business Academy– это:

1. Рекомендации. Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана. Компания более 10 лет на рынке за это время зарекомендовала себя, как надежного поставщика услуг.
2. Персональный менеджер, курирующий проект. Каждый проект курирует отдельный менеджер, который закреплен за Вашей компанией
3. Лучшие эксперты. Профессиональный состав привлекаемых к процессу обучения преподавателей, успешных экспертов, консультантов, топ-менеджеров крупных корпораций.
4. Актуальность и польза. Наши программы отражают самые современные методики с учетом изменения рынка и законодательства.
5. Формат обучения. Мы предлагаем нашим клиентам несколько форматов обучения: — Очный и Онлайн формат открытых, корпоративных и индивидуальных семинаров.
6. Пост-тренинговые анализ и поддержка в течении 6 месяцев. Мониторинг результатов тренингов в рабочем процессе, рекомендации от тренера.
7. Индивидуальный подход. Все, начиная от содержания, места и времени проведения тренингов может быть настроено в соответствии Вашим потребностями.

8. Принципиально высокий уровень сервиса. Мы создали все условия для максимального вовлечения в обучение: от удобных кресел и современного презентационного оборудования, до удобной локации.
9. Международные стандарты обучения. Обучение в рамках международных стандартов, с адаптаций под реалии казахстанского бизнеса.

ОПИСАНИЕ ПРОГРАММЫ:

1. Проактивность

Навык свободного выбора. Принятие ответственности за свое будущее

Возможность влиять на свою организацию и на жизнь в целом

2. Видение

Навык стратегического видения

Определение главных целей и направления развития

3. Расстановка приоритетов

Навык сохранения цельности личности и исполнения намеченного

Уменьшение количества и интенсивности кризисов

Обретение контроля над жизнью и своим временем

4. Философии «Выиграл-Выиграл»

Навык поиска и достижения взаимной выгоды

Построение прочных и продуктивных отношений

Использование философии «Выиграл-Выиграл» для разрешения конфликтов и достижения согласия

5. Эмпатия

Навык взаимопонимания

Эффективная коммуникация с теми от кого зависит достижение целей

6. Синергия

Навык творческого взаимодействия

Использование различий для достижения лучших результатов

7. Развитие навыков саморазвития

Навык самообновления и развития

Развитие собственного ресурса

Воплощение знаний и умений в реальность