INTERNATIONAL BUSINESS ACADEMY
www.iba.kz | info@iba.kz | +7 702 777 4411
г. Алматы ул. Шашкина 24 (БЦ K Plaza) офис 1

№ 74268/IBA от 04.11.2026

CAAAE
CENTRAL ASIAN ASSOCIATION FOR ACCREDITATION OF EDUCATION

International Business Academy обладает международной институциональной аккредитацией в сфере образования, подтверждающей соответствие международным стандартам качества образовательной деятельности

Коммерческое предложение для компании «»

Условия сотрудничества

«International Business Academy» приглашает Вас принять участие в обучении по теме: «Развитие навыков инициативности».

Стоимость обучения: 296500 тенге без НДС. Цена на 2027 год с учетом индексации 10% составит 326150 тенге без НДС.

*Компания ИП International Business Academy с 2026 года работает на общеустановленном режиме налогообложения с НДС.

*НДС 16% будет добавлен в счет на оплату.

Место проведения: очно территория Поставщика/ онлайн платформа ZOOM

Количество участников: 1 человек

Продолжительность обучения: 2 дня (16 академ.часов)

Даты проведения:

Алматы: 7-8 сентября 2026, 1-2 марта 2027, 19-20 мая 2027, 30-31 августа 2027, 11-12 января 2028, 16-17 марта 2028, 22-23 мая 2028

Онлайн: 3-4 мая 2027, 15-16 июля 2027, 4-5 апреля 2028, 13-14 июня 2028

* даты требуют дополнительного согласования

Расписание: с 10:00 - 17.30

В стоимость обучения входит: обучение, комплект эксклюзивных обучающих материалов, блокнот, ручка, сертификат International Business Academy, посттренинговая поддержка (3 месяца), обед и кофе-брейк в каждый день занятий (при условии, что обучение очное).

Просим заключить договор заранее как минимум за 1-2 месяца до начала обучения и нам необходимо забронировать даты с тренером.

Исполнитель:

Руководитель Батухтина Н.Е.

International Business Academy — обучение, ориентированное на практический результат, развитие сотрудников и рост эффективности бизнеса.

Описание программы:

1. Проактивность

Навык свободного выбора. Принятие ответственности за свое будущее

Возможность влиять на свою организацию и на жизнь в целом

2. Видение

Навык стратегического видения

Определение главных целей и направления развития

3. Расстановка приоритетов

Навык сохранения цельности личности и исполнения намеченного

Уменьшение количества и интенсивности кризисов

Обретение контроля над жизнью и своим временем

4. Философии «Выиграл-Выиграл»

Навык поиска и достижения взаимной выгоды

Построение прочных и продуктивных отношений

Использование философии «Выиграл-Выиграл» для разрешения конфликтов и достижения согласия

5. Эмпатия

Навык взаимопонимания

Эффективная коммуникация с теми от кого зависит достижение целей

6. Синергия

Навык творческого взаимодействия

Использование различий для достижения лучших результатов

7. Развитие навыков саморазвития

Навык самообновления и развития

Развитие собственного ресурса

Воплощение знаний и умений в реальность