

№ 22121/IBA от 18.06.2026

**Коммерческое предложение
по обучению
для компании «»**

По теме:

**«ЭФФЕКТИВНОЕ ВЕДЕНИЕ СУДЕБНЫХ
СПОРОВ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ
ПРИМЕНЕНИЯ ПРОЦЕССУАЛЬНОГО
ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА»**

От ИП International Business Academy

2026

**International Business Academy благодарит Вас за внимание к нашей компании
и предлагает ознакомиться с коммерческим предложением по организации
и проведению семинара**

Наши конкурентные преимущества:

- **Индивидуальная разработка программ под заказ**
- **Mini ассесмент + отчет (по договорённости с клиентом)**
- **Большой выбор тренеров**
- **Персональный менеджер, курирующий проект**
- **Посттренинговая поддержка 6 месяцев**
- **Программы лояльности для постоянных клиентов**
- **Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана**
- **Обучение в рамках международных стандартов**

Е-mail: info@iba.kz

Сайт: <http://www.iba.kz/> Телефон и WhatsApp: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Шашкина д. 24 БЦ К Plaza (уг. проспекта Аль-Фараби) офис 1

УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА:

ИП International Business Academy приглашает Вас принять участие в обучении по теме: "Эффективное ведение судебных споров: актуальные вопросы применения процессуального законодательства".

Стоимость обучения: 201000 тенге без НДС. Цена на 2027 год с учетом индексации 10% составит 221100 тенге без НДС.

*Компания ИП International Business Academy с 2026 года работает на общеустановленном режиме налогообложения с НДС.

*НДС 16% будет добавлен в счет на оплату.

Место проведения: очно территория Поставщика/ онлайн платформа ZOOM

Даты проведения:

Алматы:

10 июня 2026

21 августа 2026

16 апреля 2027

4 октября 2027

29 декабря 2027

Онлайн:

20 апреля 2026

30 июня 2027

25 августа 2027

* даты требуют дополнительного согласования

Продолжительность: 8 академических часов

Время: с 10:00 до 17:30.

Количество участников: 1 человек

В стоимость обучения входит: обучение, комплект эксклюзивных обучающих материалов, блокнот, ручка, сертификат International Business Academy, посттренинговая поддержка (6 месяцев), 2 кофе-брейка в каждый день занятий (при условии, что обучение очное).

Просим заключить договор заранее как минимум за 1-2 месяца до начала обучения и забронировать

Е-mail: info@iba.kz

Сайт: <http://www.iba.kz/> Телефон и WhatsApp: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Пашкина д. 24 БЦ К Plaza (уг. проспекта Аль-Фараби) офис 1

даты с тренером.

Исполнитель: Батухтина Н.Е



Информация о компании.

International Business Academy– это:

1. Рекомендации. Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана. Компания более 10 лет на рынке за это время зарекомендовала себя, как надежного поставщика услуг.
2. Персональный менеджер, курирующий проект. Каждый проект курирует отдельный менеджер, который закреплен за Вашей компанией
3. Лучшие эксперты. Профессиональный состав привлекаемых к процессу обучения преподавателей, успешных экспертов, консультантов, топ-менеджеров крупных корпораций.
4. Актуальность и польза. Наши программы отражают самые современные методики с учетом изменения рынка и законодательства.
5. Формат обучения. Мы предлагаем нашим клиентам несколько форматов обучения:
— Очный и Онлайн формат открытых, корпоративных и индивидуальных семинаров.
6. Пост-тренинговые анализ и поддержка в течении 6 месяцев. Мониторинг результатов тренингов в рабочем процессе, рекомендации от тренера.
7. Индивидуальный подход. Все, начиная от содержания, места и времени проведения тренингов может быть настроено в соответствии Вашим потребностями.
8. Принципиально высокий уровень сервиса. Мы создали все условия для максимального вовлечения в обучение: от удобных кресел и современного презентационного оборудования, до удобной локации.
9. Международные стандарты обучения. Обучение в рамках международных стандартов, с адаптаций под реалии казахстанского бизнеса.

Е-mail: info@iba.kz

Сайт: <http://www.iba.kz/> Телефон и WhatsApp: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Шашкина д. 24 БЦ К Plaza (уг. проспекта Аль-Фараби) офис 1

ОПИСАНИЕ ПРОГРАММЫ:

Исковое производство, рассмотрение дела в суде первой инстанции

- Досудебное урегулирование спора, обязательность претензий и ответов на них
- Лица, участвующие в деле и объем их процессуальных прав и обязанностей
- Судебная перспектива подачи иска. Предмет и объем исковых требований. Оценка возможности и рисков подачи встречных исковых требований
- Отзыв на иск, содержание, оформление и предоставление
- Предъявление встречного иска и условия для принятия его судом, последствия предъявления
- Меры обеспечения иска, рекомендуемые действия до подачи ходатайства об обеспечении иска, обжалование определения об отказе в принятии мер обеспечения
- Последствия изменения основания или предмета иска, отказа от иска, признания иска и мирового соглашения

Доказательства и доказывание в гражданском судопроизводстве

- Понятие доказательств в гражданском процессе. Юридическая сила доказательств и оценка доказательств с точки зрения относимости, допустимости и достоверности
- Бремя доказывания, предмет и элементы судебного доказывания
- Фактические данные, не допустимые в качестве доказательств и факты, не подлежащие доказыванию. Возражения против принятия доказательств судом
- Исследование и оценка отдельных видов доказательств
- Показания свидетелей, письменные доказательства (в т.ч. электронные сообщения / письма), заключения экспертов и специалистов

Судебное разбирательство. Обжалование судебных актов, пересмотр по вновь открывшимся обстоятельствам

- Судебное разбирательство, стадии и процедуры, судебные прения
- Апелляционное обжалование, особенности обжалования в апелляционном порядке отдельных видов судебных актов, содержание и порядок подачи апелляционной жалобы, предоставление отзыва на апелляционную жалобу, ограничения в представлении дополнительных доказательств в суде апелляционной инстанции
- Обжалование вступивших в законную силу судебных актов (кассационная инстанция); содержание и порядок подачи кассационной жалобы
- Пересмотр судебных актов по вновь открывшимся обстоятельствам, условия и порядок пересмотра