INTERNATIONAL BUSINESS ACADEMY
www.iba.kz | info@iba.kz | +7 702 777 4411
г. Алматы ул. Шашкина 24 (БЦ K Plaza) офис 1

№ 79510/IBA от 12.11.2026

CAAAE
CENTRAL ASIAN ASSOCIATION FOR ACCREDITATION OF EDUCATION

International Business Academy обладает международной институциональной аккредитацией в сфере образования, подтверждающей соответствие международным стандартам качества образовательной деятельности

Коммерческое предложение для компании «»

Условия сотрудничества

«International Business Academy» приглашает Вас принять участие в обучении по теме: «Фасилитация».

Стоимость без НДС: 296 500 тенге.

Стоимость с НДС: 343 940 тенге (включает НДС 16%).

Цена на 2027 год с учетом индексации 10%: 326 150 тенге без НДС; 378 334 тенге с НДС (включает НДС 16%).

*Компания ИП International Business Academy с 2026 года работает на общеустановленном режиме налогообложения с НДС.

Место проведения: очно территория Поставщика/ онлайн платформа ZOOM

Количество участников: 1 человек

Продолжительность обучения: 2 дня (16 академ.часов)

Даты проведения:

Алматы: 1-2 июля 2027, 9-10 сентября 2027, 22-23 ноября 2027, 15-16 февраля 2028, 18-19 апреля 2028, 17-18 мая 2028

Онлайн: 24-25 мая 2027, 30-31 августа 2027, 14-15 марта 2028, 16-17 мая 2028, 12-13 сентября 2028

* даты требуют дополнительного согласования

Расписание: с 10:00 - 17.30

В стоимость обучения входит: обучение, комплект эксклюзивных обучающих материалов, блокнот, ручка, сертификат International Business Academy, посттренинговая поддержка (3 месяца), обед и кофе-брейк в каждый день занятий (при условии, что обучение очное).

Просим заключить договор заранее как минимум за 1-2 месяца до начала обучения и нам необходимо забронировать даты с тренером.

Исполнитель:

Руководитель Батухтина Н.Е.

International Business Academy — обучение, ориентированное на практический результат, развитие сотрудников и рост эффективности бизнеса.

Описание программы:

1 день

- **Что такое фасилитация**
  Задачи фасилитации
  Функции фасилитатора
- Колесо баланса фасилитированной сессии. Что нужно понимать и делать, чтобы достичь цели, работая с группой. Восемь значимых факторов эффективности. Стрела фасилитации
- Этапы развития организаций по Фредерику Лалу. Встречи в организациях от «красных» до «бирюзовых». Методы фасилитации: что они дают бизнесу на каждом этапе развития. Типология встреч

Подготовка к фасилитированной сессии

- Чек-лист подготовки
- Инструменты открытия
- Контент. Роль выступлений и презентаций в фасилитированной сессии

2 день

Формат Я-ты-мы. Групповая динамика

- Метод ОРИД
- Методы обсуждения ситуации и проблем
- Работа с карточками и визуальными шаблонами
- «Последний солдат», «Берлинская стена»

Как генерировать и развивать идеи, оценивать и выбирать

- Методы генерирования идей
- «Автобусная остановка» — инструмент оперативного сбора идей
- World café- открываем неизвестные глубины известного метода

Инструменты группового планирования и принятия ответственности

- Вовлечение группы в процесс планирования. Почему участники берут ответственность за принятые решения?
  Методика «3 смелых шага». Roadmap.
- Во время обучения разрабатывается индивидуальная программа развития «Как после тренинга применять фасилитацию в работе / жизни»
- Фасилитация в работе HR: в рекрутинге, оценке, командообразовании, корпоративной культуре, проведение собраний, мотивации