№ 28810/IBA от 12.07.2025

Коммерческое предложение
по обучению
для компании «»

По теме:

«ЛИДЕР — КАК ВЛИЯТЬ И ВЕСТИ ЗА СОБОЙ ЛЮДЕЙ»

От International Business Academy

2025

International Business Academy благодарит Вас за внимание к нашей компании и предлагает ознакомиться с коммерческим предложением по организации и проведению семинара

Наши конкурентные преимущества:

- **Индивидуальная разработка программ под заказ**
- **Mini ассессмент + отчет (по договорённости с клиентом)**
- **Большой выбор тренеров**
- **Персональный менеджер, курирующий проект**
- **Посттренинговая поддержка 6 месяцев**
- **Программы лояльности для постоянных клиентов**
- **Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана**
- **Обучение в рамках международных стандартов**

УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА:

E-mail: info@iba.kz
Сайт: http://www.iba.kz/ Тел.: +7 (727) 328-02-02/03; Моб. тел.: +7 702 777 4411
Адрес: РК, г. Алматы ул. Жарокова 318 офис 23 (уг. проспекта Аль-Фараби)

ТОО «International Business Academy» приглашает Вас принять участие в обучении по теме: "Лидер — как влиять и вести за собой людей".

Стоимость обучения: 237200 тенге без НДС (Исполнитель не является плательщиком НДС). Цена на 2026 год с учетом индексации 10% составит 260920 тенге без НДС (Исполнитель не является плательщиком НДС).

Место проведения: очно территория Поставщика/ онлайн платформа ZOOM

Даты проведения:

Алматы:
18-19 августа 2025
1-2 декабря 2025
16-17 марта 2026
29-30 июня 2026
7-8 сентября 2026
1-2 марта 2027
19-20 мая 2027
30-31 августа 2027
11-12 января 2028
16-17 марта 2028
22-23 мая 2028

Онлайн:
28-29 августа 2025
9-10 декабря 2025
2-3 марта 2026
29-30 июня 2026
3-4 мая 2027
15-16 июля 2027
4-5 апреля 2028
13-14 июня 2028

* даты требуют дополнительного согласования

Продолжительность: 16 академических часов

Время: с 10:00 до 17:30.

Количество участников: 1 человек

В стоимость обучения входит: обучение, комплект эксклюзивных обучающих материалов, блокнот, ручка, сертификат International Business Academy, посттренинговая поддержка (6 месяцев),

обед и 2 кофе-брейка в каждый день занятий (при условии, что обучение очное).

Просим заключить договор заранее как минимум за 1-2 месяца до начала обучения и забронировать даты с тренером.

Исполнитель: Батухтина Н.Е

Информация о компании.

International Business Academy– это:

1. Рекомендации. Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана. Компания более 10 лет на рынке за это время зарекомендовала себя, как надежного поставщика услуг.

2. Персональный менеджер, курирующий проект. Каждый проект курирует отдельный менеджер, который закреплен за Вашей компанией

3. Лучшие эксперты. Профессиональный состав привлекаемых к процессу обучения преподавателей, успешных экспертов, консультантов, топ-менеджеров крупных корпораций.

4. Актуальность и польза. Наши программы отражают самые современные методики с учетом изменения рынка и законодательства.

5. Формат обучения. Мы предлагаем нашим клиентам несколько форматов обучения:
   — Очный и Онлайн формат открытых, корпоративных и индивидуальных семинаров.

6. Пост-тренинговые анализ и поддержка в течении 6 месяцев. Мониторинг результатов тренингов в рабочем процессе, рекомендации от тренера.

7. Индивидуальный подход. Все, начиная от содержания, места и времени проведения тренингов может быть настроено в соответствии Вашим потребностями.

8. Принципиально высокий уровень сервиса. Мы создали все условия для максимального вовлечения в обучение: от удобных кресел и современного презентационного оборудования, до удобной локации.

E-mail: info@iba.kz
Сайт: http://www.iba.kz/ Тел.: +7 (727) 328-02-02/03; Моб. тел.: +7 702 777 4411
Адрес: РК, г. Алматы ул. Жарокова 318 офис 23 (уг. проспекта Аль-Фараби)

9. Международные стандарты обучения. Обучение в рамках международных стандартов, с адаптаций под реалии казахстанского бизнеса.

ОПИСАНИЕ ПРОГРАММЫ:

1 день

Базовые элементы лидерства

- Почему компании добиваются других результатов
- Семь ключевых элементов к формированию выдающегося лидера
- О чем нужно знать лидеру

Профессиональный человеко-менеджмент

- Постановка общей цели: цель-прорыв
- Как объединить своих людей с помощью общей цели
- Умение определить и расставить приоритеты
- Основные правила для фокусировки на приоритетах
- Выстраивание эффективной работы со своими людьми
- Как поручить работу сотруднику и получить от него эффективность
- Как определить сильные стороны вашего сотрудника
- Как мотивировать каждого: мотивационные типы людей
- Ваш план действий по работе со своими подчиненными

2 день

Поощрение и обратная связь

- Как и когда необходимо поощрять
- Обратная связь сотруднику
- Как не нужно давать обратную связь. Эффект «ШООПП»
- Как добиться результата от сотрудника, работающего плохо
- Критерии оценки фактического и желаемого подхода к работе
- Алгоритм проведения трудных разговоров
- Увольнение сотрудника

Личная эффективность

- Какие привычки нужны лидеру
- Менеджмент времени лидера
- Формирование корпоративной культуры результативности
- Оценка результативности руководителя
- Цельность, влиятельность и личностный рост

E-mail: info@iba.kz
Сайт: http://www.iba.kz/ Тел.: +7 (727) 328-02-02/03; Моб. тел.: +7 702 777 4411
Адрес: РК, г. Алматы ул. Жарокова 318 офис 23 (уг. проспекта Аль-Фараби)