

№ 24491/IBA от 30.06.2026

**Коммерческое предложение
по обучению
для компании «»**

По теме:

«УПРАВЛЕНИЕ КОНФЛИКТАМИ»

От ИП International Business Academy

2026

International Business Academy благодарит Вас за внимание к нашей компании и предлагает ознакомиться с коммерческим предложением по организации и проведению семинара

Наши конкурентные преимущества:

- **Индивидуальная разработка программ под заказ**
- **Mini ассессмент + отчет (по договорённости с клиентом)**
- **Большой выбор тренеров**
- **Персональный менеджер, курирующий проект**
- **Посттренинговая поддержка 6 месяцев**
- **Программы лояльности для постоянных клиентов**
- **Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана**
- **Обучение в рамках международных стандартов**

УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА:

ИП International Business Academy приглашает Вас принять участие в обучении по теме:

Е-mail: info@iba.kz

Сайт: <http://www.iba.kz/> Телефон и WhatsApp: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Пашкина д. 24 БЦ К Plaza (уг. проспекта Аль-Фараби) офис 1

"Управление конфликтами".

Стоимость обучения: 296500 тенге без НДС. Цена на 2027 год с учетом индексации 10% составит 326150 тенге без НДС.

*Компания ИП International Business Academy с 2026 года работает на общеустановленном режиме налогообложения с НДС.

*НДС 16% будет добавлен в счет на оплату.

Место проведения: очно территория Поставщика/ онлайн платформа ZOOM

Даты проведения:

Алматы:

4-5 июня 2026

6-7 января 2027

16-17 марта 2027

26-27 мая 2027

24-25 января 2028

30-31 марта 2028

1-2 мая 2028

Онлайн:

19-20 августа 2026

2-3 ноября 2026

3-4 марта 2027

17-18 июня 2027

25-26 января 2028

30-31 марта 2028

* даты требуют дополнительного согласования

Продолжительность: 16 академических часов

Время: с 10:00 до 17:30.

Количество участников: 1 человек

В стоимость обучения входит: обучение, комплект эксклюзивных обучающих материалов, блокнот, ручка, сертификат International Business Academy, посттренинговая поддержка (6 месяцев), 2 кофе-брейка в каждый день занятий (при условии, что обучение очное).

Просим заключить договор заранее как минимум за 1-2 месяца до начала обучения и забронировать даты с тренером.

Е-mail: info@iba.kz

Сайт: <http://www.iba.kz/> Телефон и WhatsApp: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Шашкина д. 24 БЦ К Plaza (уг. проспекта Аль-Фараби) офис 1

ОПИСАНИЕ ПРОГРАММЫ:

1 день

Начало тренинга

- Представление спикера и темы тренинга, презентация участников тренинга
- Групповое упражнение для актуализации темы

Конфликты в профессиональной и организационной деятельности

- Причины возникновения и роль конфликтов в организации
- Ценность конфликтов. Как извлекать пользу из конфликтов
- Профессиональные, организационные, межличностные конфликты
- «Градусник напряжения» — упражнение по фиксации и распознаванию конфликтов на разных уровнях

Алгоритм конфликта

- Диагностика конфликтной напряженности
- Фазы конфликта и динамика развития конфликтов
- Латентные, конструктивные, деструктивные конфликты
- Причины провалов в разрешении организационных и межличностных конфликтов

Основные методики разрешения конфликтов

- Роль ассертивного поведения в управлении конфликтами
- Понятие манипуляции и открытой агрессии
- Причины и диагностика ситуации манипулирования и нападения
- Уклонение, примирение, компромисс, конкуренция
- Упражнение «Техники конструктивного отказа»

Роль эмоций в конфликте

- Эмоциональный мозг и инстинктивное поведение человека
- Осознавание и управление личными эмоциями
- Эмпатия и управление эмоциями собеседника
- Упражнение «Управление эмоциями в конфликте»

2 день

Групповое упражнение. Закрепление пройденного материала

Личные факторы в управлении конфликтами

Е-mail: info@iba.kz

Сайт: <http://www.iba.kz/> Телефон и WhatsApp: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Пашкина д. 24 БЦ К Plaza (уг. проспекта Аль-Фараби) офис 1

- Влияние конфликтов в профессиональном выгорании сотрудника
- Вовлеченность, абсентеизм, дегуманизация отношений в коллективе
- Буллинг и мобинг в коллективе
- Корпоративные методы профилактики конфликтов

Конфликты в повседневном общении

- Основные конфликтогены в общении
- Типология конфликтных личностей и методы общения с ними
- Практические методы предотвращения конфликтов
- Манипуляции и их роль в возникновении конфликтов
- Упражнение на противостояние манипуляциям

Индивидуальные особенности в профессиональном взаимодействии

- Индивидуальные и культурные характеристики сотрудников
- Типология моделей поведения DISC
- Теория поколений. Эффективное взаимодействие с представителями разных поколений
- Ролевая игра на отработку конфликтов различных моделей поведения

Конфликты и теория ресурсов

- Воронка истощения энергии
- Энергетический баланс, стресс и режим
- Саморегуляция как личный фактор успеха в управлении конфликтами
- Медитация и дыхательная гимнастика
- Упражнение «Виды медитации»