№ 19211/IBA от 09.05.2025

Коммерческое предложение по обучению для компании «»

По теме:

«КОМАНДООБРАЗОВАНИЕ»

От International Business Academy

2025

International Business Academy благодарит Вас за внимание к нашей компании и предлагает ознакомиться с коммерческим предложением по организации и проведению семинара

Наши конкурентные преимущества:

- **Индивидуальная разработка программ под заказ**
- **Mini ассессмент + отчет (по договорённости с клиентом)**
- **Большой выбор тренеров**
- **Персональный менеджер, курирующий проект**
- **Посттренинговая поддержка 6 месяцев**
- **Программы лояльности для постоянных клиентов**
- **Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана**
- **Обучение в рамках международных стандартов**

УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА:

ТОО «International Business Academy» приглашает Вас принять участие в обучении по теме:

"Командообразование".

Стоимость обучения: 161000 тенге без НДС (Исполнитель не является плательщиком НДС). Цена на 2026 год с учетом индексации 10% составит 177100 тенге без НДС (Исполнитель не является плательщиком НДС).

Место проведения: очно территория Поставщика/ онлайн платформа ZOOM

Даты проведения:

Алматы:
15 мая 2025
3 сентября 2025
24 декабря 2025
8 апреля 2026
30 июня 2026
4 марта 2027
17 мая 2027
19 августа 2027
18 января 2028
23 марта 2028
29 мая 2028

Онлайн:
14 мая 2025
17 сентября 2025
18 декабря 2025
17 марта 2026
30 июня 2026
29 апреля 2027
20 мая 2027
1 марта 2028
12 мая 2028

* даты требуют дополнительного согласования

Продолжительность: 8 академических часов

Время: с 10:00 до 17:30.

Количество участников: 1 человек

В стоимость обучения входит: обучение, комплект эксклюзивных обучающих материалов, блокнот, ручка, сертификат International Business Academy, посттренинговая поддержка (6 месяцев), обед и 2 кофе-брейка в каждый день занятий (при условии, что обучение очное).

Просим заключить договор заранее как минимум за 1-2 месяца до начала обучения и забронировать даты с тренером.

Исполнитель: Батухтина Н.Е

Информация о компании.

International Business Academy– это:

1. Рекомендации. Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана. Компания более 10 лет на рынке за это время зарекомендовала себя, как надежного поставщика услуг.

2. Персональный менеджер, курирующий проект. Каждый проект курирует отдельный менеджер, который закреплен за Вашей компанией

3. Лучшие эксперты. Профессиональный состав привлекаемых к процессу обучения преподавателей, успешных экспертов, консультантов, топ-менеджеров крупных корпораций.

4. Актуальность и польза. Наши программы отражают самые современные методики с учетом изменения рынка и законодательства.

5. Формат обучения. Мы предлагаем нашим клиентам несколько форматов обучения:
   — Очный и Онлайн формат открытых, корпоративных и индивидуальных семинаров.

6. Пост-тренинговые анализ и поддержка в течении 6 месяцев. Мониторинг результатов тренингов в рабочем процессе, рекомендации от тренера.

7. Индивидуальный подход. Все, начиная от содержания, места и времени проведения тренингов может быть настроено в соответствии Вашим потребностями.

8. Принципиально высокий уровень сервиса. Мы создали все условия для максимального вовлечения в обучение: от удобных кресел и современного презентационного оборудования, до удобной локации.

9. Международные стандарты обучения. Обучение в рамках международных стандартов,

с адаптаций под реалии казахстанского бизнеса.

ОПИСАНИЕ ПРОГРАММЫ:

Понятие Команда

- Особенностям взаимодействия в коллективе и компании
- Принципы эффективной командной работы
- Коммуникативные навыки при работе в команде
- Психологические особенности взаимодействия, принципы эффективного общения

Эмоции, мотивация, негативный опыт и убеждения в командной работе

- Что такое эмоции
- Мотивация как «двигатель» работы
- Влияние негативного опыта и негативных эмоции, как создаются негативные установки и убеждения
- Эффективное преодоление негативных эмоциональных факторов и самомотивация

Принципы эффективного командного взаимодействия

- Сплочение, поддержка, взаимовыручка и целеустремленность в командном взаимодействии
- Что помогает командам добиваться успеха, какие качества и действия делают сильнее команду: в принципе, нас как команду

Барьеры эффективного командного взаимодействия

- Что мешает команде двигаться эффективно. Сильные и слабые стороны группы, коллектива, команды (совместного взаимодействия). Что мешает взаимодействовать нашей команде, как мы можем это преодолеть

Роль конфликтов и обратной связи в работе команды

- Что такое конфликты в команде, как и почему они возникают: в принципе, в нашей команде
- Хорошие и плохие новости о конфликте или если конфликты бывают — они зачем-то нужны
- Эффективные стратегии преодоления противоречий в работе команды

Роли в командном взаимодействии

- Особенности, задачи, сильные и слабые стороны различных командных ролей
- Гибкость в выборе командной роли
- Самоидентификацию командных ролей участниками, определение лидерского потенциала

E-mail: info@iba.kz
Сайт: http://www.iba.kz/ Тел.: +7 (727) 328-02-02/03; Моб. тел.: +7 702 777 4411
Адрес: РК, г. Алматы ул. Жарокова 318 офис 23 (уг. проспекта Аль-Фараби)