№ 84460/IBA от 27.11.2026

CENTRAL ASIAN ASSOCIATION FOR ACCREDITATION OF EDUCATION

International Business Academy обладает международной институциональной аккредитацией в сфере образования, подтверждающей соответствие международным стандартам качества образовательной деятельности

Коммерческое предложение для компании «»

Условия сотрудничества

«International Business Academy» приглашает Вас принять участие в обучении по теме: «Навыки эффективной презентации».

Стоимость без НДС: 296 500 тенге.

Стоимость с НДС: 343 940 тенге (включает НДС 16%).

Цена на 2027 год с учетом индексации 10%: 326 150 тенге без НДС; 378 334 тенге с НДС (включает НДС 16%).

*Компания ИП International Business Academy с 2026 года работает на общеустановленном режиме налогообложения с НДС.

Место проведения: очно территория Поставщика/ онлайн платформа ZOOM

Количество участников: 1 человек

Продолжительность обучения: 2 дня (16 академ.часов)

Даты проведения:

Алматы: 26-27 июля 2027, 29-30 сентября 2027, 2-3 ноября 2027, 26-27 января 2028, 9-10 марта 2028, 11-12 мая 2028, 10-11 июля 2028, 4-5 августа 2028, 8-9 ноября 2028

Онлайн: 17-18 августа 2027, 25-26 октября 2027, 28-29 февраля 2028, 24-25 апреля 2028, 26-27 июня 2028, 28-29 августа 2028, 26-27 октября 2028, 12-13 декабря 2028

* даты требуют дополнительного согласования

Расписание: с 10:00 - 17.30

В стоимость обучения входит: обучение, комплект эксклюзивных обучающих материалов, блокнот, ручка, сертификат International Business Academy, посттренинговая поддержка (3 месяца), обед и кофе-брейк в каждый день занятий (при условии, что обучение очное).

Просим заключить договор заранее как минимум за 1-2 месяца до начала обучения и нам необходимо забронировать даты с тренером.

Исполнитель:

Руководитель Батухтина Н.Е.

International Business Academy — обучение, ориентированное на практический результат, развитие сотрудников и рост эффективности бизнеса.

Описание программы:

1 день

Введение

- Знакомство с участниками
- Правила работы во время курса
- Сбор ожиданий и мотивация участников

Подготовка презентации

- Подготовка к презентации (Цели, задачи, маркетинг)
- Планирование презентации
- Как справиться с волнением и страхами
- Планирование места проведения презентации

Архитектура презентации

- Структура Презентации
- Содержание Презентации
- Схемы Презентации
- Стили Презентации

Ведение презентации

- Законы передачи информации
- Законы восприятия информации
- Каналы коммуникации
- Очередность выступления
- Эффект недавности и первичности

2 день

Взаимодействие с аудиторией

- Искусство задавать вопросы и отвечать
- Тактика поведения с «трудными» участниками
- Язык тела. Коммуникация и влияние

Использование наглядных пособий

- Наглядные пособия
- Флипчат: правила и советы
- Проектор: правила и советы
- Сундучок презентатора
- Этика презентатора

Воздействие личности

- Выдающаяся презентация (Брейнсторминг)
- Основные аспекты личностного общения
- Одежда, стиль
- Подготовка Презентации
- Презентация
- Обсуждение в группе