

№ 22178/IBA от 18.06.2026

**Коммерческое предложение
по обучению
для компании «»**

По теме:

**«ПРАКТИЧЕСКИЙ КУРС ПО РЕКЛАМЕ,
PR И МЕДИАПЛАНИРОВАНИЮ»**

От ИП International Business Academy

2026

**International Business Academy благодарит Вас за внимание к нашей компании
и предлагает ознакомиться с коммерческим предложением по организации
и проведению семинара**

Наши конкурентные преимущества:

- **Индивидуальная разработка программ под заказ**
- **Mini ассесмент + отчет (по договорённости с клиентом)**
- **Большой выбор тренеров**
- **Персональный менеджер, курирующий проект**
- **Посттренинговая поддержка 6 месяцев**
- **Программы лояльности для постоянных клиентов**
- **Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана**
- **Обучение в рамках международных стандартов**

УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА:

Е-mail: info@iba.kz

Сайт: <http://www.iba.kz/> Телефон и WhatsApp: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Шашкина д. 24 БЦ К Plaza (уг. проспекта Аль-Фараби) офис 1

ИП International Business Academy приглашает Вас принять участие в обучении по теме:
"Практический курс по рекламе, PR и медиапланированию".

Стоимость обучения: 296500 тенге без НДС. Цена на 2027 год с учетом индексации 10% составит 326150 тенге без НДС.

*Компания ИП International Business Academy с 2026 года работает на общеустановленном режиме налогообложения с НДС.

*НДС 16% будет добавлен в счет на оплату.

Место проведения: очно территория Поставщика/ онлайн платформа ZOOM

Даты проведения:

Алматы:

22-23 сентября 2026

8-9 декабря 2026

7-8 июня 2027

5-6 августа 2027

28-29 октября 2027

Онлайн:

16-17 июня 2026

18-19 ноября 2026

21-22 июля 2027

2-3 ноября 2027

* даты требуют дополнительного согласования

Продолжительность: 16 академических часов

Время: с 10:00 до 17:30.

Количество участников: 1 человек

В стоимость обучения входит: обучение, комплект эксклюзивных обучающих материалов, блокнот, ручка, сертификат International Business Academy, посттренинговая поддержка (6 месяцев), 2 кофе-брейка в каждый день занятий (при условии, что обучение очное).

Просим заключить договор заранее как минимум за 1-2 месяца до начала обучения и забронировать даты с тренером.

Исполнитель: Батухтина Н.Е

Е-mail: info@iba.kz

Сайт: <http://www.iba.kz/> Телефон и WhatsApp: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Шашкина д. 24 БЦ К Plaza (уг. проспекта Аль-Фараби) офис 1

1 день

Реклама, которая продаёт

- Инструменты, формы и виды рекламы
- Основные принципы и необходимость планирования
- Структура рекламного плана
- Определение рекламного бюджета
- Просмотр лучшей мировой рекламы

BTL и стимулирование сбыта

- Причины роста инвестиций на BTL-рекламу
- Основные инструменты комплекса BTL
- Основные методы стимулированию сбыта. Алгоритм выбора типов стимулирования
- Стимулирование конечных потребителей: Consumer promotion
- Разработка сценария промо-акции и контроль ее реализации

Практикум:

- Разработка рекламной кампании
- Написание рекламных слоганов

Его величество PR

- Инструменты, формы и виды PR
- Общее и различное рекламы и PR
- Анализ реальных PR проектов
- Приглашение
- Пресс-релиз, пресс-конференция
- Конференция, круглый стол
- Биографическая справка
- Статья
- Заявление для СМИ
- Пресс-кит, медиа-кит

2 день

Media-Relations. GR. IR

- Media relations: пресс-релизы, комментарии, пресс-ланчи, база СМИ, база комментариев, интервью
- Работа с партнерами: конференции, блог, книги, колонки в СМИ
- IR: деловые обеды и ужины, презентации

- GR: участие в ассоциациях и торговых палатах, письма, совместные проекты с властью
- Сотрудники и семьи: корпоративные мероприятия, газеты и журналы, речи, блог
- Эффективный PR-менеджер: функции, обязанности, требования, ответственность. Собеседование. Портфолио

Практикум:

- Написание пресс-релизов
- Написание статей
- Разработка PR-кампании

Медиапланирование: основные термины и показатели

- Обзор основных каналов размещения
- Медиапланирование в терминах
- Успешное проведение медиаисследования
- Как узнать эффективную частоту контактов с рекламным сообщением
- Что по чем: расчет стоимости контакта в различных каналах коммуникации
- Бюджет на продвижение: различные подходы к формированию
- Прогноз и определение эффективности затрат

Выбираем каналы размещения. Характеристики и особенности основных каналов размещения

- Пресса
- ТВ
- Радио
- Internet
- Наружная реклама
- Кино
- Принципы составления Media Mix
- Аутсорсинг. Размещение с помощью медиа-агентств: преимущества и недостатки

Практикум:

- Подготовка разных групповых медиапланов
- Сравнение медиапланов участников