

№ 22237/IBA от 18.06.2026

**Коммерческое предложение
по обучению
для компании «»**

По теме:

**«РАСКРЫТИЕ И РАЗВИТИЕ СВОЕГО
ПОТЕНЦИАЛА»**

От ИП International Business Academy

2026

**International Business Academy благодарит Вас за внимание к нашей компании
и предлагает ознакомиться с коммерческим предложением по организации
и проведению семинара**

Наши конкурентные преимущества:

- **Индивидуальная разработка программ под заказ**
- **Mini ассессмент + отчет (по договорённости с клиентом)**
- **Большой выбор тренеров**
- **Персональный менеджер, курирующий проект**
- **Посттренинговая поддержка 6 месяцев**
- **Программы лояльности для постоянных клиентов**
- **Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана**
- **Обучение в рамках международных стандартов**

УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА:

Е-mail: info@iba.kz

Сайт: <http://www.iba.kz/> Телефон и WhatsApp: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Шашкина д. 24 БЦ К Plaza (уг. проспекта Аль-Фараби) офис 1

ИП International Business Academy приглашает Вас принять участие в обучении по теме: "Раскрытие и развитие своего потенциала".

Стоимость обучения: 296500 тенге без НДС. Цена на 2027 год с учетом индексации 10% составит 326150 тенге без НДС.

*Компания ИП International Business Academy с 2026 года работает на общеустановленном режиме налогообложения с НДС.

*НДС 16% будет добавлен в счет на оплату.

Место проведения: очно территория Поставщика/ онлайн платформа ZOOM

Даты проведения:

Алматы:

4-5 мая 2026

9-10 июля 2026

10-11 августа 2026

2-3 ноября 2026

1-2 февраля 2027

5-6 апреля 2027

7-8 июня 2027

9-10 августа 2027

11-12 октября 2027

13-14 декабря 2027

10-11 января 2028

20-21 марта 2028

11-12 мая 2028

6-7 июля 2028

4-5 сентября 2028

6-7 ноября 2028

Онлайн:

15-16 июня 2026

10-11 августа 2026

5-6 октября 2026

21-22 декабря 2026

11-12 января 2027

22-23 марта 2027

24-25 мая 2027

8-9 июля 2027

20-21 сентября 2027

15-16 ноября 2027

17-18 февраля 2028

преподавателей, успешных экспертов, консультантов, топ-менеджеров крупных корпораций.

4. Актуальность и польза. Наши программы отражают самые современные методики с учетом изменения рынка и законодательства.
5. Формат обучения. Мы предлагаем нашим клиентам несколько форматов обучения:
— Очный и Онлайн формат открытых, корпоративных и индивидуальных семинаров.
6. Пост-тренинговые анализ и поддержка в течении 6 месяцев. Мониторинг результатов тренингов в рабочем процессе, рекомендации от тренера.
7. Индивидуальный подход. Все, начиная от содержания, места и времени проведения тренингов может быть настроено в соответствии Вашим потребностями.
8. Принципиально высокий уровень сервиса. Мы создали все условия для максимального вовлечения в обучение: от удобных кресел и современного презентационного оборудования, до удобной локации.
9. Международные стандарты обучения. Обучение в рамках международных стандартов, с адаптаций под реалии казахстанского бизнеса.

ОПИСАНИЕ ПРОГРАММЫ:

1 день

Личная эффективность и внутренняя гармония

Как стать собственным коучем и наставником

Инструменты ежедневной самоподдержки и анализа прогресса

Модель Декартовых координат для стратегического планирования

Новое: методы отслеживания личных KPI и микрошагов роста

Управление внутренним состоянием

Механизмы, влияющие на эмоциональный фон

Проектирование состояния «ресурса» для достижения целей

Избавление от хронического стресса и эмоционального выгорания

Новое: техники дыхания, нейрофитнес и короткие восстановительные практики в течение дня

E-mail: info@iba.kz

Сайт: <http://www.iba.kz/> Телефон и WhatsApp: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Шашкина д. 24 БЦ К Plaza (уг. проспекта Аль-Фараби) офис 1

Система убеждений как точка силы

Осознание и трансформация ограничивающих установок

Создание поддерживающих убеждений

Новое: работа с подсознанием через визуализацию и метод «переписывания» личных историй

Постановка целей нового поколения

Как учитывать интересы сознания и подсознания

Синхронизация целей с ценностями и другими сферами жизни

Новое: SMART & HEART Goals — сочетание рационального и эмоционального подхода

2 день

Лидерство, решения и взаимодействие

Принятие верных решений в любых условиях

Алгоритмы принятия решений в спокойной и кризисной обстановке

Методы быстрого анализа ситуации и поиска нестандартных решений

Новое: инструменты работы с информационной перегрузкой и AI-помощниками для выбора стратегии

Решение внутренних и внешних конфликтов

Три типа внутренних конфликтов и способы их разрешения

Методы коммуникации для снижения напряжения

Новое: «win-win» стратегии и управление эмоциями в момент конфликта

Энергетический менеджмент

Как управлять своей энергией в течение дня

Распределение сил между работой, личной жизнью и развитием

Новое: биоэнергетические практики и цифровой детокс



Индивидуальный план развития

Подведение итогов двухдневного тренинга

Формирование дорожной карты на 90 дней

Новое: внедрение системы «Личный прогресс-бар» и привычек, которые закрепляют результат