

№ 12433/IBA от 30.04.2026

**Коммерческое предложение  
по обучению  
для компании «»**

**По теме:**

**«РАСКРЫТИЕ И РАЗВИТИЕ СВОЕГО  
ПОТЕНЦИАЛА»**

**От ИП International Business Academy**

**2026**

**International Business Academy благодарит Вас за внимание к нашей компании  
и предлагает ознакомиться с коммерческим предложением по организации  
и проведению семинара**

**Наши конкурентные преимущества:**

- **Индивидуальная разработка программ под заказ**
- **Mini ассессмент + отчет (по договорённости с клиентом)**
- **Большой выбор тренеров**
- **Персональный менеджер, курирующий проект**
- **Посттренинговая поддержка 6 месяцев**
- **Программы лояльности для постоянных клиентов**
- **Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана**
- **Обучение в рамках международных стандартов**

**УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА:**

---

**Е-mail: [info@iba.kz](mailto:info@iba.kz)**

**Сайт: <http://www.iba.kz/> Телефон и WhatsApp: +7 702 777 4411**

**Адрес: РК, г. Алматы ул. Шашкина д. 24 БЦ К Plaza (уг. проспекта Аль-Фараби) офис 1**

ИП International Business Academy приглашает Вас принять участие в обучении по теме: "Раскрытие и развитие своего потенциала".

**Стоимость обучения:** 296500 тенге без НДС. Цена на 2027 год с учетом индексации 10% составит 326150 тенге без НДС.

\*Компания ИП International Business Academy с 2026 года работает на общеустановленном режиме налогообложения с НДС.

\*НДС 16% будет добавлен в счет на оплату.

**Место проведения:** очно территория Поставщика/ онлайн платформа ZOOM

**Даты проведения:**

Алматы:

4-5 мая 2026

9-10 июля 2026

10-11 августа 2026

2-3 ноября 2026

1-2 февраля 2027

5-6 апреля 2027

7-8 июня 2027

9-10 августа 2027

11-12 октября 2027

13-14 декабря 2027

10-11 января 2028

20-21 марта 2028

11-12 мая 2028

6-7 июля 2028

4-5 сентября 2028

6-7 ноября 2028

Онлайн:

15-16 июня 2026

10-11 августа 2026

5-6 октября 2026

21-22 декабря 2026

11-12 января 2027

22-23 марта 2027

24-25 мая 2027

8-9 июля 2027

20-21 сентября 2027

15-16 ноября 2027

17-18 февраля 2028

---

Е-mail: [info@iba.kz](mailto:info@iba.kz)

Сайт: <http://www.iba.kz/> Телефон и WhatsApp: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Пашкина д. 24 БЦ К Plaza (уг. проспекта Аль-Фараби) офис 1

10-11 апреля 2028

15-16 июня 2028

8-9 августа 2028

16-17 октября 2028

18-19 декабря 2028

\* даты требуют дополнительного согласования

**Продолжительность:** 16 академических часов

**Время:** с 10:00 до 17:30.

**Количество участников:** 1 человек

**В стоимость обучения входит:** обучение, комплект эксклюзивных обучающих материалов, блокнот, ручка, сертификат International Business Academy, посттренинговая поддержка (6 месяцев), 2 кофе-брейка в каждый день занятий (при условии, что обучение очное).

Просим заключить договор заранее как минимум за 1-2 месяца до начала обучения и забронировать даты с тренером.

Исполнитель: Батухтина Н.Е



### **Информация о компании.**

International Business Academy– это:

1. Рекомендации. Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана. Компания более 10 лет на рынке за это время зарекомендовала себя, как надежного поставщика услуг.
2. Персональный менеджер, курирующий проект. Каждый проект курирует отдельный менеджер, который закреплен за Вашей компанией

---

E-mail: [info@iba.kz](mailto:info@iba.kz)

Сайт: <http://www.iba.kz/> Телефон и WhatsApp: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Шашкина д. 24 БЦ К Plaza (уг. проспекта Аль-Фараби) офис 1

3. Лучшие эксперты. Профессиональный состав привлекаемых к процессу обучения преподавателей, успешных экспертов, консультантов, топ-менеджеров крупных корпораций.
4. Актуальность и польза. Наши программы отражают самые современные методики с учетом изменения рынка и законодательства.
5. Формат обучения. Мы предлагаем нашим клиентам несколько форматов обучения: — Очный и Онлайн формат открытых, корпоративных и индивидуальных семинаров.
6. Пост-тренинговые анализ и поддержка в течении 6 месяцев. Мониторинг результатов тренингов в рабочем процессе, рекомендации от тренера.
7. Индивидуальный подход. Все, начиная от содержания, места и времени проведения тренингов может быть настроено в соответствии Вашим потребностями.
8. Принципиально высокий уровень сервиса. Мы создали все условия для максимального вовлечения в обучение: от удобных кресел и современного презентационного оборудования, до удобной локации.
9. Международные стандарты обучения. Обучение в рамках международных стандартов, с адаптаций под реалии казахстанского бизнеса.

## **ОПИСАНИЕ ПРОГРАММЫ:**

1 день

### **Личная эффективность и внутренняя гармония**

Как стать собственным коучем и наставником

Инструменты ежедневной самоподдержки и анализа прогресса

Модель Декартовых координат для стратегического планирования

Новое: методы отслеживания личных KPI и микрошагов роста

### **Управление внутренним состоянием**

Механизмы, влияющие на эмоциональный фон

Проектирование состояния «ресурса» для достижения целей

Избавление от хронического стресса и эмоционального выгорания

---

Е-mail: [info@iba.kz](mailto:info@iba.kz)

Сайт: <http://www.iba.kz/> Телефон и WhatsApp: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Шашкина д. 24 БЦ К Plaza (уг. проспекта Аль-Фараби) офис 1

Новое: техники дыхания, нейрофитнес и короткие восстановительные практики в течение дня

## **Система убеждений как точка силы**

Осознание и трансформация ограничивающих установок

Создание поддерживающих убеждений

Новое: работа с подсознанием через визуализацию и метод «переписывания» личных историй

## **Постановка целей нового поколения**

Как учитывать интересы сознания и подсознания

Синхронизация целей с ценностями и другими сферами жизни

Новое: SMART & HEART Goals — сочетание рационального и эмоционального подхода

2 день

## **Лидерство, решения и взаимодействие**

Принятие верных решений в любых условиях

Алгоритмы принятия решений в спокойной и кризисной обстановке

Методы быстрого анализа ситуации и поиска нестандартных решений

Новое: инструменты работы с информационной перегрузкой и AI-помощниками для выбора стратегии

Решение внутренних и внешних конфликтов

Три типа внутренних конфликтов и способы их разрешения

Методы коммуникации для снижения напряжения

## **Новое: «win-win» стратегии и управление эмоциями в момент конфликта**

Энергетический менеджмент

Как управлять своей энергией в течение дня

Распределение сил между работой, личной жизнью и развитием

Новое: биоэнергетические практики и цифровой детокс

Индивидуальный план развития

Подведение итогов двухдневного тренинга

Формирование дорожной карты на 90 дней

Новое: внедрение системы «Личный прогресс-бар» и привычек, которые закрепляют результат