

№ 12415/IBA от 30.04.2026

**Коммерческое предложение  
по обучению  
для компании «»**

**По теме:**

**«ТРЕНИНГ ДЛЯ ТРЕНЕРОВ. 2 МОДУЛЬ.  
КОУЧИНГ»**

**От ИП International Business Academy**

**2026**

**International Business Academy благодарит Вас за внимание к нашей компании  
и предлагает ознакомиться с коммерческим предложением по организации  
и проведению семинара**

**Наши конкурентные преимущества:**

- **Индивидуальная разработка программ под заказ**
- **Mini ассесмент + отчет (по договорённости с клиентом)**
- **Большой выбор тренеров**
- **Персональный менеджер, курирующий проект**
- **Посттренинговая поддержка 6 месяцев**
- **Программы лояльности для постоянных клиентов**
- **Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана**
- **Обучение в рамках международных стандартов**

**УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА:**

---

**Е-mail: [info@iba.kz](mailto:info@iba.kz)**

**Сайт: <http://www.iba.kz/> Телефон и WhatsApp: +7 702 777 4411**

**Адрес: РК, г. Алматы ул. Шашкина д. 24 БЦ К Plaza (уг. проспекта Аль-Фараби) офис 1**

ИП International Business Academy приглашает Вас принять участие в обучении по теме: "Тренинг для тренеров. 2 модуль. Коучинг".

**Стоимость обучения:** 296500 тенге без НДС. Цена на 2027 год с учетом индексации 10% составит 326150 тенге без НДС.

\*Компания ИП International Business Academy с 2026 года работает на общеустановленном режиме налогообложения с НДС.

\*НДС 16% будет добавлен в счет на оплату.

**Место проведения:** очно территория Поставщика/ онлайн платформа ZOOM

**Даты проведения:**

Алматы:

4-5 мая 2026

20-21 июля 2026

16-17 ноября 2026

2-3 февраля 2027

12-13 апреля 2027

27-28 октября 2027

19-20 января 2028

28-29 марта 2028

31 мая-1 июня 2028

Онлайн:

12-13 августа 2026

22-23 октября 2026

14-15 декабря 2026

3-4 мая 2027

25-26 ноября 2027

20-21 января 2028

28-29 апреля 2028

\* даты требуют дополнительного согласования

**Продолжительность:** 16 академических часов

**Время:** с 10:00 до 17:30.

**Количество участников:** 1 человек

**В стоимость обучения входит:** обучение, комплект эксклюзивных обучающих материалов,



8. Принципиально высокий уровень сервиса. Мы создали все условия для максимального вовлечения в обучение: от удобных кресел и современного презентационного оборудования, до удобной локации.
9. Международные стандарты обучения. Обучение в рамках международных стандартов, с адаптаций под реалии казахстанского бизнеса.

## ОПИСАНИЕ ПРОГРАММЫ:

1 день

### Коучинг

- Коучинг: цели, принципы, формы и этапы
- Человек и / или организация?
- Что такое коучинг?
- Зачем современному человеку коучинг?
- Коучинг как сотрудничество и сопровождение
- Коуч не дает готовых советов
- Способность брать ответственность за свою жизнь
- Вопросы как основа технологии коучинга
- Формы, принципы и этапы коучинга
- Коучинг и обучение
- Коучинг: теория и практика
- Коучинг как процесс
  - Стадия 1. Анализ ситуации и сбор необходимой информации
  - Стадия 2. Планирование системы ответственности
  - Стадия 3. Реализация плана с использованием стилей, техник и навыков
  - Стадия 4. Оценка (успешности) результатов
- Стили коучинга
- Аналогия с миром спорта
- Примеры из других сфер
- Коучинг на практике
- Осуществление управления коучингом
- Техники коучинга
  - Стадия 1. Объяснение и демонстрация
  - Стадия 2. Осмысление обучения
  - Стадия 3. Обзор прогресса
  - Стадия 4. Планирование новой практики
- Техника «структуры навыков»
- Техника «3-D» (техника трех измерений)
- Методика GROW
- Коучинг, направленный на повышение успешности командной деятельности
- Вертолет против чаек

- Оценка вашей компетенции как коуча

2 день

## **Коучинг команд**

- Понимание и ведение группы
- Взаимодействие и лидерство
- Инструменты для групповой диагностики
- Различные виды стратегии действия
- Коучинг как процесс управления ростом
- Первый этап: сделать коммуникацию свободной
- Второй этап: решение проблем
- Третий этап: улучшение результативности
- Четвёртый этап: переход к оперативной реальности
- Длительное сопровождение: коучинг проекта
- Креативная способность проекта
- Постепенная мобилизация окружения проекта
- Включённость руководителей в коучинг, благодаря коучингу
- Вызывать желание участвовать
- Коммуникация во время проекта для сохранения правильного курса
- Команда проекта как место обучения
- Культурный вызов
- Оценка результатов

## **Инструменты коучинга (Методы и упражнения)**

- Составьте карту своего «путешествия»
- Взлеты и падения
- Анализ векторного поля
- Направленное воображение
- Незаконченные предложения
- «Подстройка» к языку телодвижений
- Перемещение часов
- Верни это назад
- Контрольный лист умений
- Анализ SWOT (Strength, Weakness, Opportunity, Threat — достоинства, слабости, возможности, угрозы)
- Вопросы «Что если...»
- Лучший в мире
- Коты и холодильники
- Оценивание прогресса
- Техника критического осмысления процесса
- Журнал учета фрустраций
- Позитивное утверждение



- Личностные достоинства
- Шесть «шляп» мышления Эдварда де Боно
- Рефрэйминг
- Исследование