

**Коммерческое предложение
по обучению
для компании «»**

По теме:

**«ИСКУССТВО БИЗНЕС-ПРЕЗЕНТАЦИЙ И
ОРАТОРСКОЕ МАСТЕРСТВО. НАВЫКИ
ПУБЛИЧНЫХ ВЫСТУПЛЕНИЙ.
ХАРИЗМАТИЧНЫЙ ОРАТОР»**

От ИП International Business Academy

2026

**International Business Academy благодарит Вас за внимание к нашей компании
и предлагает ознакомиться с коммерческим предложением по организации
и проведению семинара**

Наши конкурентные преимущества:

- **Индивидуальная разработка программ под заказ**
- **Mini ассесмент + отчет (по договорённости с клиентом)**
- **Большой выбор тренеров**
- **Персональный менеджер, курирующий проект**
- **Посттренинговая поддержка 6 месяцев**
- **Программы лояльности для постоянных клиентов**
- **Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана**
- **Обучение в рамках международных стандартов**

УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА:

ИП International Business Academy приглашает Вас принять участие в обучении по теме: "Искусство бизнес-презентаций и ораторское мастерство. Навыки публичных выступлений. Харизматичный оратор".

Стоимость обучения: 296500 тенге без НДС. Цена на 2027 год с учетом индексации 10% составит 326150 тенге без НДС.

*Компания ИП International Business Academy с 2026 года работает на общеустановленном режиме налогообложения с НДС.

*НДС 16% будет добавлен в счет на оплату.

Место проведения: очно территория Поставщика/ онлайн платформа ZOOM

Даты проведения:

Алматы:

28-29 мая 2026

22-23 июля 2026

2-3 сентября 2026

21-22 декабря 2026

7-8 января 2027

27-28 мая 2027

14-15 октября 2027

12-13 января 2028

20-21 марта 2028

30-31 мая 2028

Онлайн:

15-16 июня 2026

29-30 сентября 2026

25-26 января 2027

6-7 апреля 2027

1-2 марта 2028

15-16 мая 2028

* даты требуют дополнительного согласования

Продолжительность: 16 академических часов

Время: с 10:00 до 17:30.

Е-mail: info@iba.kz

Сайт: <http://www.iba.kz/> Телефон и WhatsApp: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Шашкина д. 24 БЦ К Plaza (уг. проспекта Аль-Фараби) офис 1

Количество участников: 1 человек

В стоимость обучения входит: обучение, комплект эксклюзивных обучающих материалов, блокнот, ручка, сертификат International Business Academy, посттренинговая поддержка (6 месяцев), 2 кофе-брейка в каждый день занятий (при условии, что обучение очное).

Просим заключить договор заранее как минимум за 1-2 месяца до начала обучения и забронировать даты с тренером.

Исполнитель: Батухтина Н.Е



Информация о компании.

International Business Academy– это:

1. Рекомендации. Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана. Компания более 10 лет на рынке за это время зарекомендовала себя, как надежного поставщика услуг.
2. Персональный менеджер, курирующий проект. Каждый проект курирует отдельный менеджер, который закреплен за Вашей компанией
3. Лучшие эксперты. Профессиональный состав привлекаемых к процессу обучения преподавателей, успешных экспертов, консультантов, топ-менеджеров крупных корпораций.
4. Актуальность и польза. Наши программы отражают самые современные методики с учетом изменения рынка и законодательства.
5. Формат обучения. Мы предлагаем нашим клиентам несколько форматов обучения: — Очный и Онлайн формат открытых, корпоративных и индивидуальных семинаров.
6. Пост-тренинговые анализ и поддержка в течении 6 месяцев. Мониторинг результатов тренингов в рабочем процессе, рекомендации от тренера.
7. Индивидуальный подход. Все, начиная от содержания, места и времени проведения тренингов может быть настроено в соответствии Вашим потребностями.

Е-mail: info@iba.kz

Сайт: <http://www.iba.kz/> Телефон и WhatsApp: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Шашкина д. 24 БЦ К Plaza (уг. проспекта Аль-Фараби) офис 1

8. Принципиально высокий уровень сервиса. Мы создали все условия для максимального вовлечения в обучение: от удобных кресел и современного презентационного оборудования, до удобной локации.
9. Международные стандарты обучения. Обучение в рамках международных стандартов, с адаптаций под реалии казахстанского бизнеса.

ОПИСАНИЕ ПРОГРАММЫ:

1 день

Подготовка к выступлению

Презентация и публичное выступление как жанры деловой коммуникации

- Типы и цели презентаций и публичных выступлений
- Анализ предполагаемой аудитории

Подготовка к выступлению

- Выбор темы
- Разработка сценария презентации
- Организация эффективной подачи материала
- Инвенция (нахождение средств убеждения)
- Подготовка плана и структуры публичного выступления
- Составление плана (расположение аргументов)
- Психологическая подготовка к выступлению
- Композиция речи
- Практикум по составлению публичной речи

Произнесение речи

- Образ оратора
- Законы формирования первого впечатления и их использование при разработке имиджа выступающего
- Как осуществить эффективную самопрезентацию. Практикум
- Каковы требования к речи успешного выступающего
- Риторическое освоение (проба речи, репетиция)
- Эмоционально-экспрессивные средства выражения
- Упражнения по работе с голосом
- Упражнение по работе над интонацией