№ 84466/IBA от 27.11.2026

CAAAE
CENTRAL ASIAN ASSOCIATION FOR ACCREDITATION OF EDUCATION

International Business Academy обладает международной институциональной аккредитацией в сфере образования, подтверждающей соответствие международным стандартам качества образовательной деятельности

Коммерческое предложение для компании «»

Условия сотрудничества

«International Business Academy» приглашает Вас принять участие в обучении по теме: «Искусство бизнес-презентаций и ораторское мастерство. Навыки публичных выступлений. Харизматичный оратор».

Стоимость без НДС: 296 500 тенге.

Стоимость с НДС: 343 940 тенге (включает НДС 16%).

Цена на 2027 год с учетом индексации 10%: 326 150 тенге без НДС; 378 334 тенге с НДС (включает НДС 16%).

*Компания ИП International Business Academy с 2026 года работает на общеустановленном режиме налогообложения с НДС.

Место проведения: очно территория Поставщика/ онлайн платформа ZOOM

Количество участников: 1 человек

Продолжительность обучения: 2 дня (16 академ.часов)

Даты проведения:

Алматы: 21-22 декабря 2026, 7-8 января 2027, 27-28 мая 2027, 14-15 октября 2027, 12-13 января 2028, 20-21 марта 2028, 30-31 мая 2028

Онлайн: 29-30 сентября 2026, 25-26 января 2027, 6-7 апреля 2027, 1-2 марта 2028, 15-16 мая 2028

* даты требуют дополнительного согласования

Расписание: с 10:00 - 17.30

В стоимость обучения входит: обучение, комплект эксклюзивных обучающих материалов, блокнот, ручка, сертификат International Business Academy, посттренинговая поддержка (3 месяца), обед и кофе-брейк в каждый день занятий (при условии, что обучение очное).

Просим заключить договор заранее как минимум за 1-2 месяца до начала обучения и нам необходимо забронировать даты с тренером.

Исполнитель:

Руководитель Батухтина Н.Е.

International Business Academy — обучение, ориентированное на практический результат, развитие сотрудников и рост эффективности бизнеса.

Описание программы:

1 день

Подготовка к выступлению

Презентация и публичное выступление как жанры деловой коммуникации

- Типы и цели презентаций и публичных выступлений
- Анализ предполагаемой аудитории

Подготовка к выступлению

- Выбор темы
- Разработка сценария презентации
- Организация эффективной подачи материала
- Инвенция (нахождение средств убеждения)
- Подготовка плана и структуры публичного выступления
- Составление плана (расположение аргументов)
- Психологическая подготовка к выступлению
- Композиция речи
- Практикум по составлению публичной речи

Произнесение речи

- Образ оратора
- Законы формирования первого впечатления и их использование при разработке имиджа выступающего
- Как осуществить эффективную самопрезентацию. Практикум
- Каковы требования к речи успешного выступающего
- Риторическое освоение (проба речи, репетиция)
- Эмоционально-экспрессивные средства выражения
- Упражнения по работе с голосом
- Упражнение по работе над интонацией