

№ 12396/IBA от 30.04.2026

**Коммерческое предложение
по обучению
для компании «»**

По теме:

**«ПОВЫШЕНИЕ КАЧЕСТВА
ПРИНИМАЕМЫХ КОРПОРАТИВНЫХ И
УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ
(МЕТОДИКА DECISION QUALITY)»**

От ИП International Business Academy

2026

International Business Academy благодарит Вас за внимание к нашей компании и предлагает ознакомиться с коммерческим предложением по организации и проведению семинара

Наши конкурентные преимущества:

- **Индивидуальная разработка программ под заказ**
- **Mini ассесмент + отчет (по договорённости с клиентом)**
- **Большой выбор тренеров**
- **Персональный менеджер, курирующий проект**
- **Посттренинговая поддержка 6 месяцев**
- **Программы лояльности для постоянных клиентов**
- **Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана**
- **Обучение в рамках международных стандартов**

Е-mail: info@iba.kz

Сайт: <http://www.iba.kz/> Телефон и WhatsApp: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Шашкина д. 24 БЦ К Plaza (уг. проспекта Аль-Фараби) офис 1

УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА:

ИП International Business Academy приглашает Вас принять участие в обучении по теме: "Повышение качества принимаемых корпоративных и управленческих решений (методика Decision Quality)".

Стоимость обучения: 296500 тенге без НДС. Цена на 2027 год с учетом индексации 10% составит 326150 тенге без НДС.

*Компания ИП International Business Academy с 2026 года работает на общеустановленном режиме налогообложения с НДС.

*НДС 16% будет добавлен в счет на оплату.

Место проведения: очно территория Поставщика/ онлайн платформа ZOOM

Даты проведения:

Алматы:

12-13 января 2026
16-17 марта 2026
7-8 мая 2026
16-17 июля 2026
21-22 сентября 2026
5-6 ноября 2026
15-16 февраля 2027
5-6 апреля 2027
14-15 июня 2027
9-10 августа 2027
18-19 октября 2027
13-14 января 2028
20-21 марта 2028
15-16 мая 2028
10-11 июля 2028
18-19 сентября 2028
13-14 ноября 2028

Онлайн:

19-20 февраля 2026
20-21 апреля 2026
8-9 июня 2026
10-11 августа 2026
19-20 октября 2026
21-22 декабря 2026

Е-mail: info@iba.kz

Сайт: <http://www.iba.kz/> Телефон и WhatsApp: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Пашкина д. 24 БЦ К Plaza (уг. проспекта Аль-Фараби) офис 1

14-15 января 2027
22-23 марта 2027
17-18 мая 2027
19-20 июля 2027
20-21 сентября 2027
18-19 ноября 2027
14-15 февраля 2028
24-25 апреля 2028
19-20 июня 2028
9-10 августа 2028
23-24 октября 2028
18-19 декабря 2028

* даты требуют дополнительного согласования

Продолжительность: 16 академических часов

Время: с 10:00 до 17:30.

Количество участников: 1 человек

В стоимость обучения входит: обучение, комплект эксклюзивных обучающих материалов, блокнот, ручка, сертификат International Business Academy, посттренинговая поддержка (6 месяцев), 2 кофе-брейка в каждый день занятий (при условии, что обучение очное).

Просим заключить договор заранее как минимум за 1-2 месяца до начала обучения и забронировать даты с тренером.

Исполнитель: Батухтина Н.Е



Информация о компании.

International Business Academy– это:

Е-mail: info@iba.kz

Сайт: <http://www.iba.kz/> Телефон и WhatsApp: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Шашкина д. 24 БЦ К Plaza (уг. проспекта Аль-Фараби) офис 1

1. Рекомендации. Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана. Компания более 10 лет на рынке за это время зарекомендовала себя, как надежного поставщика услуг.
2. Персональный менеджер, курирующий проект. Каждый проект курирует отдельный менеджер, который закреплен за Вашей компанией
3. Лучшие эксперты. Профессиональный состав привлекаемых к процессу обучения преподавателей, успешных экспертов, консультантов, топ-менеджеров крупных корпораций.
4. Актуальность и польза. Наши программы отражают самые современные методики с учетом изменения рынка и законодательства.
5. Формат обучения. Мы предлагаем нашим клиентам несколько форматов обучения:
— Очный и Онлайн формат открытых, корпоративных и индивидуальных семинаров.
6. Пост-тренинговые анализ и поддержка в течении 6 месяцев. Мониторинг результатов тренингов в рабочем процессе, рекомендации от тренера.
7. Индивидуальный подход. Все, начиная от содержания, места и времени проведения тренингов может быть настроено в соответствии Вашим потребностями.
8. Принципиально высокий уровень сервиса. Мы создали все условия для максимального вовлечения в обучение: от удобных кресел и современного презентационного оборудования, до удобной локации.
9. Международные стандарты обучения. Обучение в рамках международных стандартов, с адаптаций под реалии казахстанского бизнеса.

ОПИСАНИЕ ПРОГРАММЫ:

I. Введение

Знакомство/ введение/ обзор курса/ представление слушателей

II. Подход к повышению качества решений

Сила решений. Требования к качеству решений

На пути к качественным решениям

III. Шесть требований к качественным решениям

1. Корректность рамок решения

Составляющие рамок решения

Оценка уровня качества рамок решения

- **Кейс и Практическая групповая работа: определение рамок решения**

2. Креативность альтернатив

Характеристики хороших альтернатив

Инструмент для определения альтернатив

Оценка качества проработки альтернатив

- **Кейс и Практическая групповая работа: определение альтернатив**

3. Релевантность и надежность информации

Информация с точки зрения принятия решений

Дерево решений как инструмент создания структуры

Оценка качества информации

- **Кейс и Практическая групповая работа: оценка релевантности и надежности информации**

4. Ясность ценностей и приоритетов

Ценности и приоритеты для решений

Ценности в бизнесе

- **Кейс и Практическая групповая работа: оценка качества ценностей**

5. Корректность обоснования

Обоснование в обычных и сложных ситуациях

Диаграмма релевантности как инструмент структурирования сложных решений

Диаграмма «Торнадо» — инструмент визуализации и релевантности информации

Диаграммы размаха — инструмент для визуализации общей неопределенности

- **Кейс и Практическая групповая работа: оценка качества обоснования**

6. Готовность к реализации

Два типа мышления: решение и действие

Готовность через участие и обладание

- **Кейс и Практическая групповая работа: оценка готовности к реализации**

IV. Как достичь высокого качества решений

Заблуждения и ловушки в принятии решений

Мега-искажения

Достижение качества в стратегических решениях (кейс)

Достижение качества в важных решениях (кейс)

Ответы на вопросы. Завершение курса