INTERNATIONAL BUSINESS ACADEMY

+7 727 328 02 02/03 hotline 24/7

+7 702 777 44 11

Фасилитация

Программа

1 день

- **Что такое фасилитация**
  Задачи фасилитации
  Функции фасилитатора
- Колесо баланса фасилитированной сессии. Что нужно понимать и делать, чтобы достичь цели, работая с группой. Восемь значимых факторов эффективности. Стрела фасилитации
- Этапы развития организаций по Фредерику Лалу. Встречи в организациях от «красных» до «бирюзовых». Методы фасилитации: что они дают бизнесу на каждом этапе развития. Типология встреч

Подготовка к фасилитированной сессии

- Чек-лист подготовки
- Инструменты открытия
- Контент. Роль выступлений и презентаций в фасилитированной сессии

2 день

Формат Я-ты-мы. Групповая динамика

- Метод ОРИД

- Методы обсуждения ситуации и проблем
- Работа с карточками и визуальными шаблонами
- «Последний солдат», «Берлинская стена»

Как генерировать и развивать идеи, оценивать и выбирать

- Методы генерирования идей
- «Автобусная остановка» — инструмент оперативного сбора идей
- World café- открываем неизвестные глубины известного метода

Инструменты группового планирования и принятия ответственности

- Вовлечение группы в процесс планирования. Почему участники берут ответственность за принятые решения?
  Методика «3 смелых шага». Roadmap.
- Во время обучения разрабатывается индивидуальная программа развития «Как после тренинга применять фасилитацию в работе / жизни»
- Фасилитация в работе HR: в рекрутинге, оценке, командообразовании, корпоративной культуре, проведение собраний, мотивации

INTERNATIONAL BUSINESS ACADEMY

+7 727 328 02 02/03 hotline 24/7

+7 702 777 44 11

Казахстан, город Алматы, ул. Жарокова 318, офис 23

www.iba.kz

info@iba.kz