INTERNATIONAL BUSINESS ACADEMY

+7 727 328 02 02/03 hotline 24/7

+7 702 777 44 11

Навыки эффективной презентации

Программа

1 день

Введение

- Знакомство с участниками
- Правила работы во время курса
- Сбор ожиданий и мотивация участников

Подготовка презентации

- Подготовка к презентации (Цели, задачи, маркетинг)
- Планирование презентации
- Как справиться с волнением и страхами
- Планирование места проведения презентации

Архитектура презентации

- Структура Презентации
- Содержание Презентации
- Схемы Презентации
- Стили Презентации

Ведение презентации

- Законы передачи информации
- Законы восприятия информации
- Каналы коммуникации
- Очередность выступления
- Эффект недавности и первичности

2 день

Взаимодействие с аудиторией

- Искусство задавать вопросы и отвечать
- Тактика поведения с «трудными» участниками
- Язык тела. Коммуникация и влияние

Использование наглядных пособий

- Наглядные пособия
- Флипчат: правила и советы
- Проектор: правила и советы
- Сундучок презентатора
- Этика презентатора

Воздействие личности

- Выдающаяся презентация (Брейнсторминг)
- Основные аспекты личностного общения
- Одежда, стиль
- Подготовка Презентации
- Презентация
- Обсуждение в группе

INTERNATIONAL BUSINESS ACADEMY

+7 727 328 02 02/03 hotline 24/7

+7 702 777 44 11

РК, г. Алматы ул. Шашкина 24БЦ K Plaza офис 1 (уг. проспекта Аль-Фараби)

www.iba.kz

info@iba.kz