INTERNATIONAL BUSINESS ACADEMY

+7 727 328 02 02/03 hotline 24/7

+7 702 777 44 11

Эффективный рекрутмент

Программа

1 день

Стратегия рекрутмента и планирование

- Введение в современный рекрутмент: цели, задачи и тренды.
- Типы рекрутмента: внутренний и внешний, активный и пассивный поиск.
- Роль рекрутера в компании.
- Анализ потребности в персонале и создание профиля должности.
- Формирование эффективного описания вакансии: что привлекает кандидатов.
- Планирование этапов подбора и разработка воронки рекрутмента.
- Разработка и внедрение стратегии поиска кандидатов.
- Использование HR-аналитики для оптимизации процесса.
- Практическое задание: Создание профиля вакансии и плана рекрутмента.
- Кейсы по рекрутингу и планированию

2 день

Активный поиск кандидатов

- Источники поиска: доски объявлений, социальные сети (LinkedIn, профессиональные группы), сайты компаний.
- Прямой поиск (Executive Search) и методология поиска пассивных кандидатов.
- Использование ATS-систем (Applicant Tracking System) и их функции.
- .Нетворкинг и использование рекомендаций.

- Практика: написание эффективных сообщений для поиска кандидатов в LinkedIn.
- Работа с базами резюме и инструментами автоматизации поиска.

Оценка кандидатов

- Техники эффективного собеседования: STAR-метод, поведенческие вопросы, ситуационные вопросы.
- Оценка хард-скиллов и софт-скиллов.
- Различные виды интервью: телефонное, видеоинтервью, ассессмент-центр, панельное интервью.
- Инструменты оценки: тесты, кейсы, тестовые задания.
- Практическое задание: Проведение ролевой игры «Интервью с кандидатом» с обратной связью.
- Оценка по компетенциям и формирование заключения об окончательном кандидате.

Закрытие вакансии и онбординг

- Техники работы с возражениями кандидатов.
- Формирование предложения о работе (Job Offer): содержание и юридические аспекты.
- Процесс онбординга: что важно для успешной адаптации нового сотрудника.
- Взаимодействие с линейными руководителями при онбординге.
- Оценка эффективности рекрутмента: метрики и KPI (время закрытия вакансии, стоимость найма, качество найма).
- Анализ обратной связи от нанятых сотрудников и руководителей.
- Кейсы (примеры, разбор). Подведение итогов

INTERNATIONAL BUSINESS ACADEMY

+7 727 328 02 02/03 hotline 24/7

+7 702 777 44 11

РК, г. Алматы ул. Шашкина 24БЦ K Plaza офис 1 (уг. проспекта Аль-Фараби)

www.iba.kz

info@iba.kz