

№ 31823/IBA от 06.05.2024

**Коммерческое предложение
по обучению
для компании «»**

По теме:

«СОКРАЩЕНИЕ ЗАТРАТ В ЛОГИСТИКЕ»

От International Business Academy

2024

**International Business Academy благодарит Вас за внимание к нашей компании
и предлагает ознакомиться с коммерческим предложением по организации
и проведению семинара**

Наши конкурентные преимущества:

- **Индивидуальная разработка программ под заказ**
- **Mini ассессмент + отчет (по договорённости с клиентом)**
- **Большой выбор тренеров**
- **Персональный менеджер, курирующий проект**
- **Посттренинговая поддержка 6 месяцев**
- **Программы лояльности для постоянных клиентов**
- **Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана**
- **Обучение в рамках международных стандартов**

УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА:

ТОО «International Business Academy» приглашает Вас принять участие в обучении по теме:

Е-mail: info@iba.kz

Сайт: <http://www.iba.kz/> Тел.: +7 (727) 328-02-02/03; Моб. тел.: +7 702 777 4411

Адрес: РК, г. Алматы ул. Жарокова 318 офис 23 (уг. проспекта Аль-Фараби)

"Сокращение затрат в логистике".

Стоимость обучения: 0 тенге без НДС (Исполнитель не является плательщиком НДС). Цена на 2025 год с учетом индексации 10% составит 0 тенге без НДС (Исполнитель не является плательщиком НДС).

Место проведения: очно территория Поставщика/ онлайн платформа ZOOM

Даты проведения:
по согласованию

Продолжительность: 16 академических часов

Время: с 10:00 до 17:30.

Количество участников: 1 человек

В стоимость обучения входит: обучение, комплект эксклюзивных обучающих материалов, блокнот, ручка, сертификат International Business Academy, посттренинговая поддержка (6 месяцев), обед и 2 кофе-брейка в каждый день занятий (при условии, что обучение очное).

Просим заключить договор заранее как минимум за 1-2 месяца до начала обучения и забронировать даты с тренером.

Исполнитель: Батухтина Н.Е



Информация о компании.

International Business Academy– это:

1. Рекомендации. Высокая репутация компании IBA и рекомендации от ведущих компаний Казахстана. Компания более 10 лет на рынке за это время зарекомендовала себя, как надежного поставщика услуг.
2. Персональный менеджер, курирующий проект. Каждый проект курирует отдельный менеджер, который закреплен за Вашей компанией

3. Лучшие эксперты. Профессиональный состав привлекаемых к процессу обучения преподавателей, успешных экспертов, консультантов, топ-менеджеров крупных корпораций.
4. Актуальность и польза. Наши программы отражают самые современные методики с учетом изменения рынка и законодательства.
5. Формат обучения. Мы предлагаем нашим клиентам несколько форматов обучения:
— Очный и Онлайн формат открытых, корпоративных и индивидуальных семинаров.
6. Пост-тренинговые анализ и поддержка в течении 6 месяцев. Мониторинг результатов тренингов в рабочем процессе, рекомендации от тренера.
7. Индивидуальный подход. Все, начиная от содержания, места и времени проведения тренингов может быть настроено в соответствии Вашим потребностями.
8. Принципиально высокий уровень сервиса. Мы создали все условия для максимального вовлечения в обучение: от удобных кресел и современного презентационного оборудования, до удобной локации.
9. Международные стандарты обучения. Обучение в рамках международных стандартов, с адаптаций под реалии казахстанского бизнеса.

ОПИСАНИЕ ПРОГРАММЫ:

1 день

- Описание правил бизнес-симуляции. Ознакомление с кейсом
- Обсуждение проблемных зон в команде. Презентация мини-группами своего видения проблем

Затраты в запасах

- Оценка затрат на запасы. Инструменты
- Цена закупки — как важный фактор формирования затрат, но не единственный. В каком случае минимальная цена закупки не является конкурентным преимуществом? А в каком — единственный важный аргумент к сокращению затрат
- Методики сокращения объем затрат, потребляемых запасами
- Деление методик на группы — быстрый результат и технологии, требующие существенных ресурсов
- Риски сокращения затрат на запасы

Затраты на операции

- Повышение производительности труда
- Технологии стабилизации процессов (задача в логистике — сделать процесс предсказуемым). Рассмотрение примеров на процессах в закупках
- Деление методик на группы — быстрый результат и технологии, требующие существенных ресурсов
- Проблемы при внедрении методик оптимизации

Координация взаимодействия между подразделениями

- Где таятся затраты? Влияние качества взаимодействия на уровень затрат
- Требования рынка на технологии координации и взаимодействия между подразделениями
- Разработка плана мероприятий по выстраиванию координации между подразделениями
- Лаконичные и достаточные процессы
- Варианты быстрых решений и дальнейшего развития технологий

2 день

Затраты в складской логистике

- Стоимость хранения
- Инструменты сокращения затрат на складе
- Повышение производительности труда на складе благодаря WMS — системе (система управление складом)

Затраты в закупках

- Выбор поставщика. Работа с поставщиком и его развитие
- Стратегические цели сокращения затрат в логистике
- Какое влияние поставщик оказывает на уровень затрат
- Методы развития отношений с поставщиками
- Лучшие практики в развитии поставщиков

Заключение

- Подведение итогов
- Формирование общей последовательности действий в компании, перед которой стоит задача по оптимизации затрат